



Innovasjon gjennom samarbeid

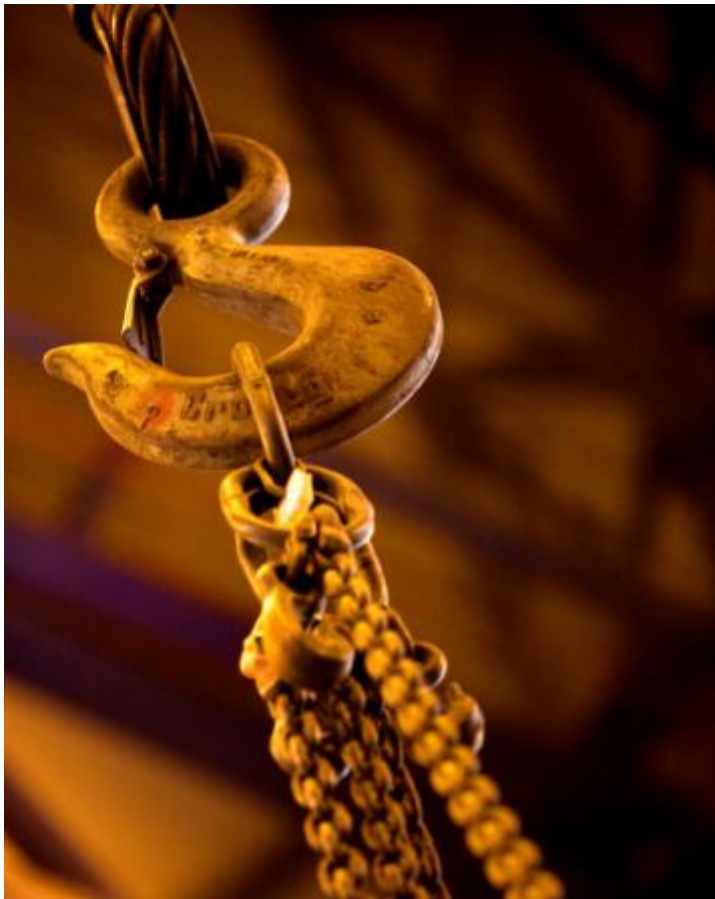
Vi gir lokale ideer globale muligheter

Forsknings- og utviklingskontrakter (IFU/OFU)

- Hva er det?
- Hvilke muligheter gir kontraktene din bedrift?
- Tips til deg som vurderer et utviklingsprosjekt



Et forpliktende samarbeid



- En forpliktende samarbeidsavtale mellom en leverandørbedrift og en krevende kundebedrift
- Avtale om å skape et nytt produkt eller tjeneste
- Innovasjon Norge gir økonomisk og faglig støtte til prosjektet

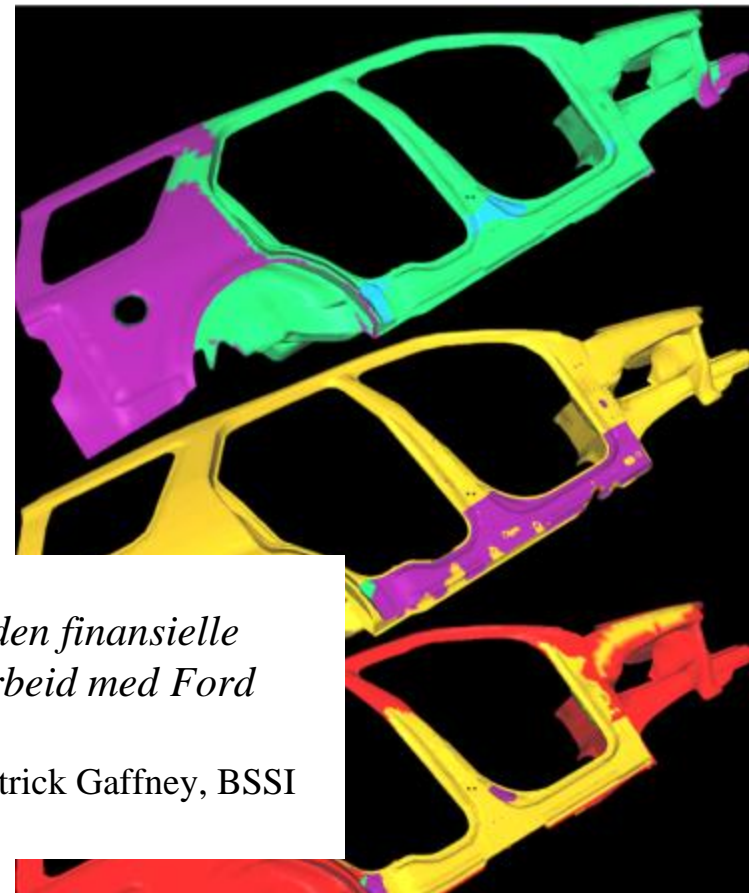
Sammen mot suksess

- ...med samarbeidspartner i privat sektor
Industriell forsknings- og utviklingskontrakt
(IFU)
- ...med samarbeidspartner i offentlig sektor
Offentlig forsknings- og utviklingskontrakt
(OFU)



Ga lokal idé globale muligheter

Et IFU-prosjekt mellom Bergen
Software Services International
(BSSI) og Ford



- Innovasjon Norge har vært avgjørende ved å gi oss den finansielle støtten som gjorde det mulig for oss å utvikle et samarbeid med Ford og andre partnere.

Gründer Patrick Gaffney, BSSI

Kvalitetssikrer hjerteoperasjoner

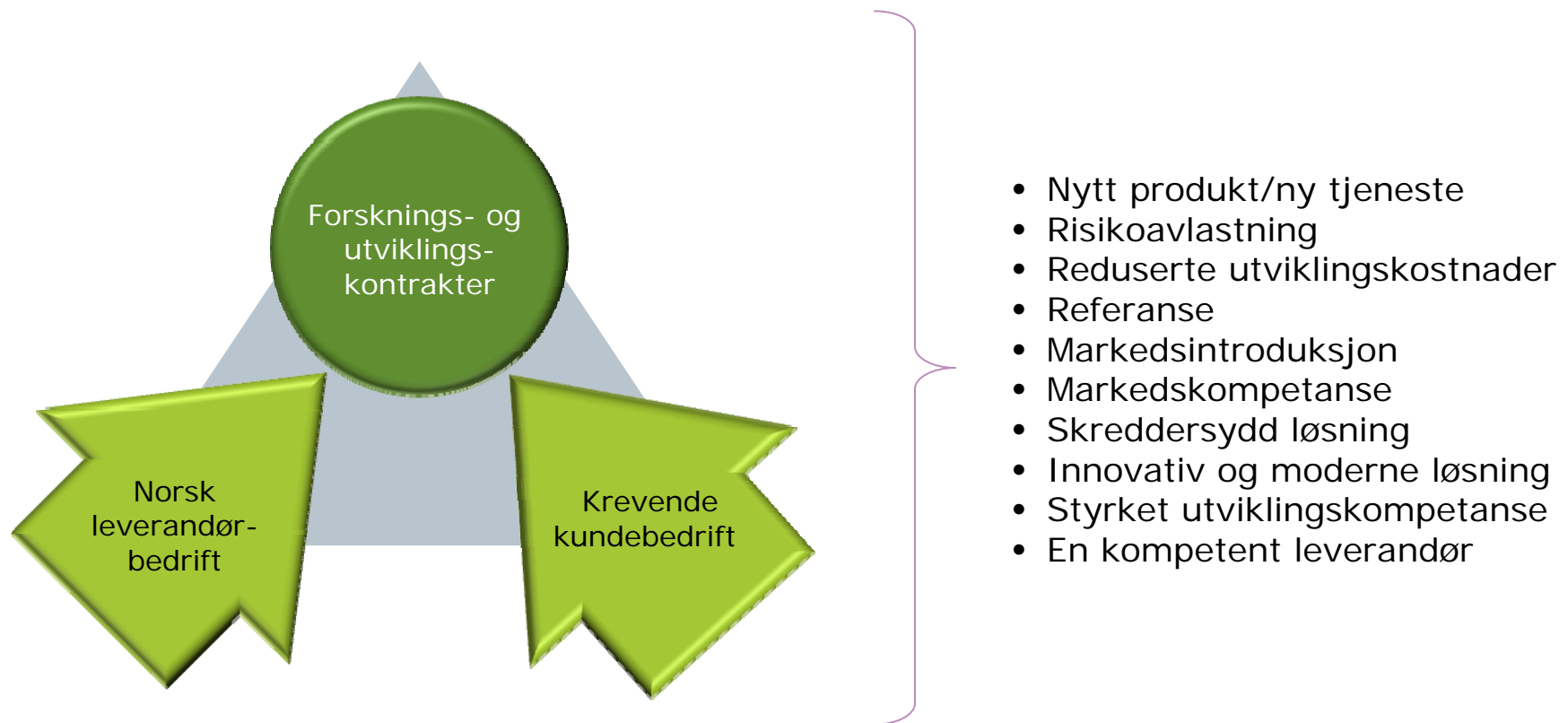
Et OFU-prosjekt mellom Medi-
Stim og St. Olavs Hospital

- Det er ikke nok å ha et godt produkt. Samarbeidet med Innovasjon Norge gjennom tre OFU-prosjekter har lært oss at god markedsføring betyr like mye som produktutviklingen.

Administrerende direktør Arne Grip, Medi-Stim.



Innovasjon gjennom samarbeid



Hva sier andre?

Plukket ut av EU som case for
"Best Practice"

Positiv kundeffektundersøkelse:

- 72 % sier utviklingsprosjektet ikke hadde blitt gjennomført uten Innovasjon Norge
- 88 % sier programmet fører til utvikling av nye etterspurte produkter og tjenester
- 92 % sier programmet har stor betydning for bedriftens omsetning



Til manges glede

Leverandørbedrifter



Kundebedrifter





Skap en vinn-vinn situasjon!

Muligheter for din bedrift

JA, vi...



- ✓ er en innovativ liten eller mellomstor bedrift
- ✓ har kompetanse, evne og kapasitet til å utvikle noe nytt
- ✓ ønsker å inngå innovative samarbeid med krevende kunder
- ✓ har internasjonale ambisjoner

Støttenivå

- Støtte til FoU normalt med inntil 45 %
- Mulig å gi ytterligere støtte i enkelte tilfeller
- Støtten gis til leverandørbedriften
- Se våre hjemmesider for søknadsskjema



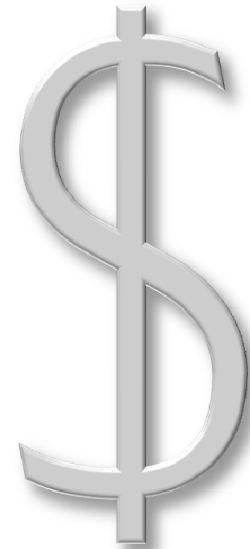
Du får mer enn penger

- Veiledning, kompetanse og kvalitetssjekk
- Hjelp til forretningsutvikling
- Kartlegging av markedspotensialet
- Tilgang på et internasjonalt nettverk

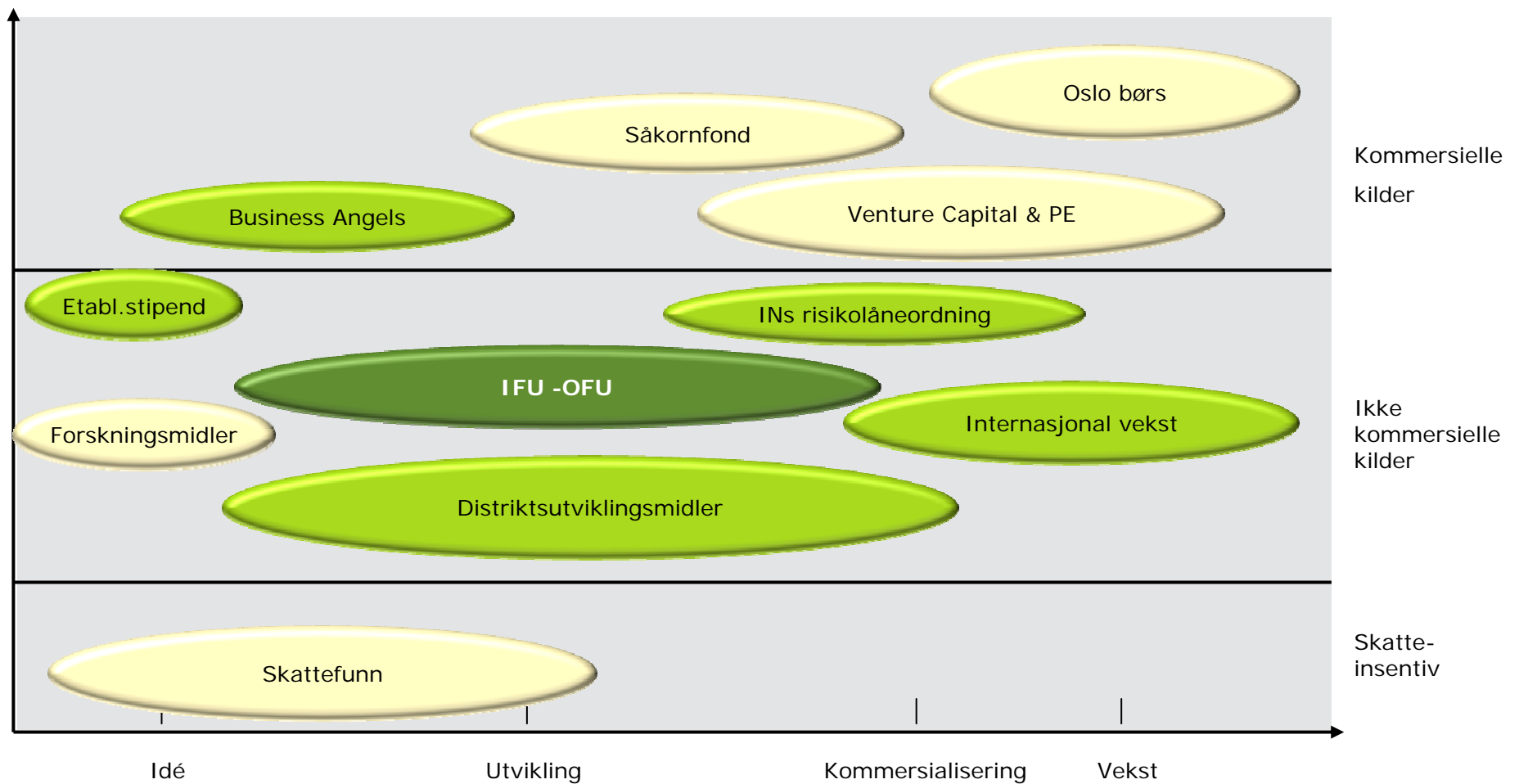


Verdiskapning

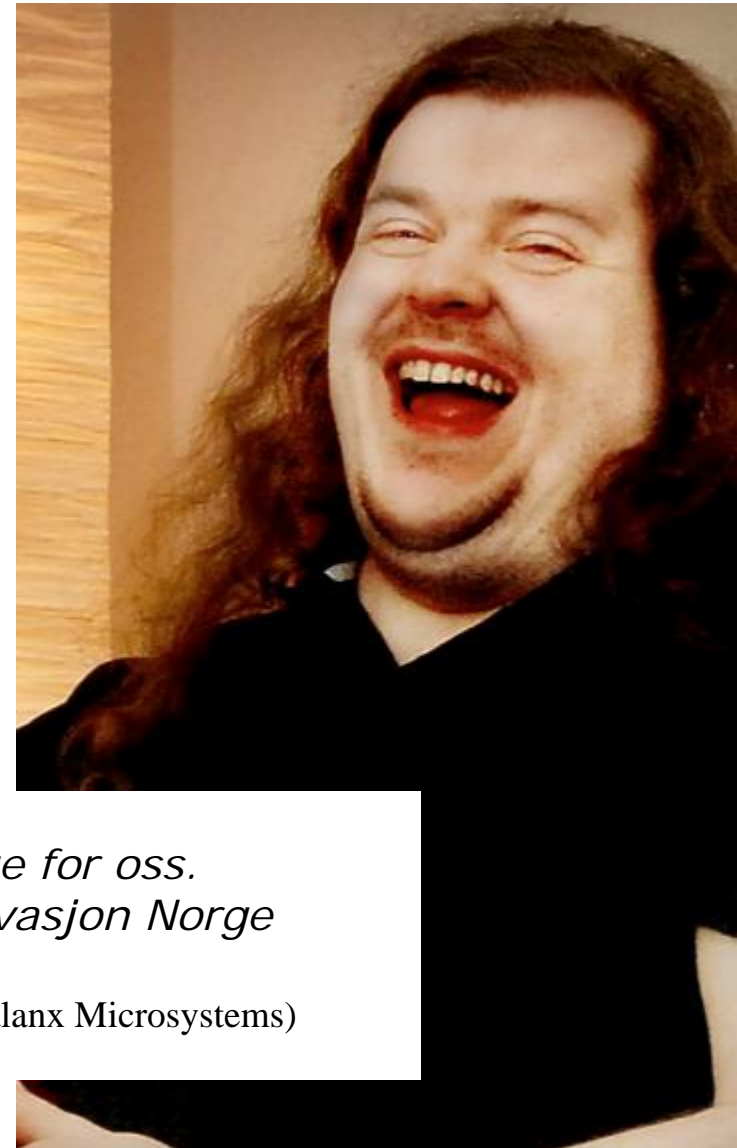
- Ramme på 330 millioner kroner i 2009.
Forslag 2010 på 265 millioner kroner
- Bevilgningene utløser verdiskaping for 1 milliard kroner
- Totalt over 200 prosjekter i året
- Ingen tematiske, geografiske og økonomiske begrensninger



Fra gryende idé til markedssuksess



ARM grep muligheten



*- IFU-prosjektene har vært særdeles viktige for oss.
Uten disse prosjektene og støtten fra Innovasjon Norge
hadde vi ikke eksistert i dag.*

Gründer i ARM (Falanx Microsystems)

Vendepunktet

→ To industrielle forsknings- og utviklingskontrakter

- Koblet med en kundebedrift
- Utviklet prototype
- Gav selskapets første kunde
- Utviklet et salgbart produkt
- Fikk nye investorer
- Kjøpt opp av multinasjonalt teknologiselskap



Tips på veien



Innfrir prosjektet kravene?

- Produktet eller tjenesten er en nyvinning
- Det finnes et marked
- Verdiskapningen skal skje i Norge
- Støtten fra Innovasjon Norge vil være utløsende



På vei til suksess

- Få med deg medarbeidere med høyere utdanning
- Skriv en innovasjonsstrategi
- Samarbeid med en utenlandsk bedrift
- Involverer samarbeidspartnerne aktivt i utviklingsprosjektet

Fem gode grunner til å satse

1. En strukturert prosess tar ideen til markedet
2. Innovasjon i samarbeid gir lønnsomme gevinster
3. Rask tilbakemelding fra markedet
4. Stor sannsynlighet for kommersiell suksess
5. Stor sannsynlighet for teknologisk suksess



Vær nysgjerrig
– ta kontakt!





www.innovasjon Norge.no/fou

Øyvind E. Haga, IFU/OFU-koordinator

oyvind.haga@innovasjon Norge.no

95 82 97 79

Vi gir lokale ideer globale muligheter